



Консалтинговая компания TOP

ЗАВЕРШИЛСЯ ТРЕНИНГ «ЭФФЕКТИВНЫЕ ЛИЧНЫЕ ПРОДАЖИ».

На тренинге сотрудники ООО «Вистком» получили ответы на актуальные для их компании вопросы совершенствования взаимодействия с клиентом и поиском возможных решений в рамках стандартного процесса продажи.

В программу тренинга были включены такие темы как:

- стратегия продажи;
- поведение потребителей;
- приемы удержания существующих клиентов и привлечения новых;
- продажи по телефону;
- управление конфликтом.

Авторский тренинг провели сотрудники Департамента Кадрового Консалтинга Мриль Владислава Витольдовна, управляющий партнер, Директор по персоналу Консалтинговой Компании «ТОР», психолог, и Черепаха Алла Александровна, старший менеджер по персоналу, психолог.

При проведении тренинга использовались такие методы обучения как мозговой штурм, кейс – метод, интерактивная импровизация.

Участники тренинга получили сертификаты Консалтинговой Компании «ТОР», подтверждающие повышение квалификации.

Отзывы участников тренинга:

«Тренинг позволяет определиться в своем умении генерации идей, воплощения идей в цели, цели воплотить в действия, получить результат. И жить с чувством собственного достоинства».

«Тренинг интересен продуманностью методического материала и способом изложения».

«Спасибо! Тренинг оставил позитивное настроение и полную уверенность в возможности использования приобретенных знаний».

«Я получила много жизненно важной информации по работе с персоналом, по продажам, по решению конфликтных ситуаций».

Консалтинговая Компания «ТОР»

г. Харьков, ул. Клочковская 186-б, оф. 115-б.

e-mail: tor-company@mail.ru

Сайт: www.tor-company.com.ua