



MERLION

Центр Компетенций MERLION провел очередные тренинги для розницы

За два первых летних месяца Центра Компетенций MERLION успел провести 4 тренинга «Эффективные технологии продаж для розничных компьютерных магазинов».

Участниками тренингов были продавцы-консультанты, менеджеры по продажам розничных компьютерных магазинов.

Группы получили теорию по привлечению внимания клиента, налаживанию доверительных отношений; практику, о том, как внутренняя индивидуальная установка продавца влияет на отношения с клиентами. Участники делились друг с другом личным опытом общения с покупателями. Особое внимание уделялось работе с возражениями, как в теории, так и во время практических заданий.

Отзывы участников:

- Лучший тренинг за шесть лет работы в рознице! – Роман Родонежский, АМ Трейд-Сервис
- Компания MERLION выросла в моих глазах на несколько пунктов. Думаю, наше сотрудничество будет долгосрочным и плодотворным, - Сергей Бурцев, РЕАЛ
- Отличная программа тренинга, высокий уровень знаний тренера! 5+, - Роман Евграфов, Пиксель24.ру
- Спасибо, все было понятно и полезно, - Филипп Шмаков, ИП Шмаков
- Приду еще раз! – Юрий Распопов, ПК-Лодник

Центр Компетенций MERLION проводит тренинг по розничным продажам 1-2 раза в месяц в Москве. Мы также готовы провести данный тренинг на Вашей территории в корпоративном формате!

Подробную информацию о корпоративных программах можно узнать на учебном портале Центра Компетенций (<https://edu.merlion.ru/>) и у менеджеров Центра Компетенций MERLION:

+7(495) 981-84-84, доб. 2293 Мария Коваль,

+7(495) 981-84-84, доб. 2029 Ольга Линькова

edu@merlion.ru