

Баланс-Клуб

Совместные действия на пути к балансу

Во время экономической нестабильности, когда предприятиям приходится работать в условиях неопределенности, все нуждаются в новых идеях и нестандартных решениях. Владельцы бизнеса не любят тратить время на бесплодные усилия. Для того чтобы предложения по повышению эффективности продаж и снижению издержек принесли видимые результаты, 1 – 2 октября 2009 года Издательско-консалтинговая компания «Баланс-Клуб» организовала встречу со своими партнерами – руководителями подписных агентств.

В первый день встречи гости обсудили с учредителями компании «Баланс-Клуб» Позовым Аполлоном Харалампиевичем и Позовой Светланой Владимировной программу совместных действий по работе с клиентами, а также выработали пути выполнения данной программы. Специально для партнеров компании Александр Высоцкий, владелец консалтинговой компании "Высоцкий консалтинг", провел "webinar" по теме: «Мотивация и цели».

2 октября сертифицированный бизнес-тренер компании InforManager Людмила Богуш провела мастер-класс «Повышение доходности продаж», который дал готовые инструменты для увеличения объема продаж журналов и книг Издательско-консалтинговой компании «Баланс-Клуб».

www.balance.ua