

УкрБизнесКонсалтинг-2000

Пусть торговая площадь продает за Вас!

Приглашаем Вас на ТРЕНИНГ: Мерчандайзинг как эффективный инструмент продаж.

65% решений о покупках принимается покупателем на месте продажи. Один из самых дешевых способов продвижения Вашего товара – правильная организация места продажи.

Стоимость данного тренинга по акции всего 999 грн.!!

Этот тренинг для всех, кто хочет узнать о правилах выкладки товара, "горячих зонах", о "правилах перекрестного мерчандайзинга", законах размещения на площади магазина "продающих" POS-материалов и т.д. и структурировать личный опыт.

Тренинг ведет Владимир Заика – бизнес-тренер, предприниматель, имеет большой практический опыт управления бизнесом и развитием дистрибуции. Автор следующих тренинговых проектов: Организация и построение дистрибуции, Организация работы руководителя, Школа торгового представителя, Мерчандайзинг как инструмент продаж в ритейле.

Проводит консалтинговые проекты по структуризации компаний.

Сертифицированный консультант TACIS.

Программа ориентирована на:

владельцев и руководителей бизнеса, лидеров команд, сотрудников отделов маркетинга и продаж (специалисты, младшие и линейные менеджеры).

В процессе обучения используются активные методы: практические упражнения, анализ конкретных ситуаций, ролевые игры. По окончании курса выдается именной сертификат.

Сделайте шаг к успеху!

Для того, чтобы принять участие в тренинге оформите, пожалуйста, заявку, размещенную на нашем сайте (www.ubc.org.ua; тел./факс: 292-83-21).