

АСТОР-Украина

Как управлять продажами розничной сети, виды анализа и отчетности

15 июля приглашаем представителей розничных сетей на Практикум 'Активное управление продажами: готовые решения для анализа продаж и виды отчетности в магазинах'.

ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ для БЕСПЛАТНОГО участия! <http://astor-ua.com.ua/events/event.php?id=21>

На практических примерах мы рассмотрим: Различные варианты ABC-XYZ анализа по ключевым показателям продаж; анализ качества работы поставщиков; анализ движения товаров и ключевых показателей работы склада; аналитику импульсивных покупок и аналитика продаж в разрезе торгового оборудования; аналитику продаж по сети, магазину, группе магазинов; чековую OLAP отчетность; финансовую отчетность предприятия.

Справка:

Компания 'АСТОР-Украина' - один из ведущих системных интеграторов современных технологичных отраслевых ERP-решений (ТОР) для управления и учета в сфере розничной торговли, складских комплексах, ресторанном бизнесе и индустрии развлечений.